Master (M2) mention Monnaie, Banque, Finance, Assurance parcours-type Chargé d'Affaires Professionnels

Parcours

- BFE - Chargé d'affaires professionnel

DIPLÔME NATIONAL DE MASTER CONTRÔLÉ PAR L'ÉTAT

FRANCE compétences CERTIFICATION enregistrée au RNCP

Rythme

Rythme

- Temps plein
- En alternance
- Contrat d'apprentissage
- Contrat de professionnalisation

Modalités

- Présentiel

Renseignements

https://tsm-education.fr/formations/masters/banque-finance-et-assurance/parcours-charge-d-affaires-professionnels-m2

m2.chargeaffairesprofessionnels@tsm-

Admission
https://tsm-education.fr/formations/masters/banque-finance-et-assurance/parcours-charge-d-affaires-professionnels-m2?tab=admission

Portail Handicap

https://www.ut-capitole.fr/handicap

Infos générales

Durée de la formation

1 an

Lieu(x) de la formation

Campus Anciennes facultés - TSM

Langues d'enseignement

Français

Accessible en

- Formation en alternance
- Formation en apprentissage

/ Présentation

Le **Master 2 parcours-type Chargé d'Affaires Professionnels** a pour objectif spécifique l'acquisition du savoir-faire technique, commercial et comportemental du métier de Chargé d'Affaires Professionnels.

Cette formation apporte un bon niveau de connaissances économiques, bancaires et financières favorisant l'orientation vers les Centres d'Affaires Entreprise et la clientèle de PME-PMI.

Lieux

Campus Anciennes facultés - TSM
La formation est dispensée dans les locaux de l'ESBanque à Labège et de Toulouse School of Management.

Responsable(s) de la formation

- M. CEDRIC PALLUEL
- M. SEBASTIEN POUGET

Partenariats

Établissements

Le Master 2 parcours-type Chargé d'Affaires Professionnels est propose dans le cadre d'un partenariat entre TSM et le l'ESBanque (Ecole Supérieure de la Banque).

Contacts

Contact TSM
m2.chargeaffairesprofessionnels@tsm-education.fr

Contact ESBanque
Christopher GUERIN
christopher.guerin@esbanque.fr

Laurie GARDERE-CLEMENTE
laurie.gardere-clemente@esbanque.fr

/ Admission

Pré-requis

Niveau(x) de recrutement

Bac + 4

Candidature

Modalités de candidature

Retrouvez toutes les informations (dates et procédures) sur les candidatures au Master (M2) mention Monnaie, Banque, Finance, Assurance parcours-type Chargé d'Affaires Professionnels sur le site de Toulouse School of Management.

/ Programme

L'équipe pédagogique est composée d'enseignants chercheurs et de professionnels.

La formation est structurée en blocs de compétences :

SEMESTRE 3

Bloc 1 - Mobiliser et produire des savoirs hautement spécialisés

Conduire une analyse réflexive et distanciée prenant en compte les enjeux, les problématiques et la complexité d'une demande ou d'une situation afin de proposer des solutions adaptées et/ou innovantes en respect des évolutions de la réglementation

- Ingénierie financière de l'entreprise
- Gestion de patrimoine
- Fiscalité du patrimoine
- Gestion d'actifs

Bloc 2 - Contribuer à la transformation en contexte professionnel

Respecter les principes d'éthique, de déontologie, et de responsabilité environnementale

- Finance durable et responsabilité sociale et environnementale

Bloc 3 - Elaborer une vision stratégique dans un établissement bancaire et/ou financier

Appréhender les évolutions de son environnement et anticiper les transformations et innovations possibles afin de mieux piloter ou co-piloter la construction d'une vision stratégique

- Finance internationale et nouveaux modes de financement

Bloc 4 - Mesurer et contrôler les outils et méthodes de gestion

Gérer les risques professionnels

- Analyser les risques
- Se positionner sur la conduite à tenir en matière d'engagements

Bloc 5 - Mettre en oeuvre des règles, des normes et des démarches qualité en gestion bancaire, financière et patrimoniale

Appliquer et respecter des règles et des normes liées aux activités bancaires, financières et patrimoniales

- Supervision et réglementation bancaire et financière
- Analyse financière de la banque et gestion des risques

Bloc 6 - Développer une culture managériale et organisationnelle

Animer et fédérer des collectifs, développer son relationnel et son leadership dans un souci de service rendu à sa clientèle

- Les nouvelles pratiques managériales des banques

SEMESTRE 4

Bloc 7 - Mobiliser et produire des savoirs hautement spécialisés

Connaître, développer, entretenir son portefeuille de clients professionnels

- Analyser un portefeuille de clients professionnels
- Définir un plan d'action et organiser la démarche commerciale
- Développer un portefeuille de clients professionnels

Bloc 8 - Contribuer à la transformation en contexte professionnel

Gérer des contextes professionnels complexes nécessitant des approches stratégiques nouvelles. Conduire un projet dans le secteur bancaire et financier pouvant mobiliser des compétences pluridisciplinaires dans un cadre collaboratif

- Mémoire professionnel

Bloc 9 - Elaborer une vision stratégique dans un établissement bancaire et financier

Proposer des solutions bancaires adaptées aux besoins des clients professionnels

- Conduire l'entrée en relation et gérer la relation au quotidien
- Exploiter la documentation comptable
- Accompagner le professionnel en lui proposant des solutions personnalisées et adaptées à ses besoins
- Mener un entretien avec un professionnel

Bloc 10 - Accompagner les comportements et postures au travail

Piloter son projet de développement professionnel

- Réussir son entretien dans le cadre d'une recherche d'emploi
- Bilan professionnel et évaluation de la période en entreprise

Rythme

Alternance

4 semaines formation / 4 semaines entreprise

Évaluation

Méthodes et moyens pédagogiques

Pour une formation en présentiel, l'enseignement est adapté au nombre d'étudiants admis en Master. A côté des enseignements théoriques dispensés par les enseignants, l'intervention de professionnels permet une approche pratique et concrète des thématiques étudiées. L'étudiant a également un accès libre aux diverses ressources universitaires : salles informatiques, laboratoires de langues ou service commun de la documentation.

Consultez les modalités de contrôle des connaissances et des compétences (MCCC) de la formation.

/ Et après ?

Niveau de sortie

Année post-bac de sortie

- Bac + 5

Fiche RNCP

34034

Débouchés professionnels

Secteurs d'activité ou type d'emploi

Cette formation permet l'accès au poste de chargé d'affaires professionnels : gérer, conseiller et développer une clientèle de commerçants, artisans, professions libérales et petites entreprises.

Cette filière permet également d'acquérir les compétences nécessaires pour **l'exercice de responsabilités managériales** dans les différentes entités de la banque de détail.

Secteurs d'activité ou type d'emploi

Économie et Finance;Finance;Banque;Assurance